

Als spezialisiertes Beratungsunternehmen für Fach- und Führungskräfte begleiten wir Stellensuchende seit über 30 Jahren bei ihrer beruflichen Neuorientierung. Profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung und der grossen Kontaktbasis zu attraktiven Arbeitgebern.

Für unseren Kunden suchen wir eine kompetente Persönlichkeit als

Verkaufsleiter Multimedia und ICT

In dieser Position übernehmen Sie Führungsaufgaben und tragen die Verantwortung für die Weiterentwicklung des B2B-Geschäfts.

Aufgaben:

- Vorführung, Beratung und Verkauf von Multimediasystemen (TV, HiFi, Home Cinema, etc.)
- Beratung, Verkauf und Installation von Computer-Artikeln (PC, Smartphone, Tablet, etc.)
- Erstellen von Offerten, Abwicklung von Kundenbestellungen und Reparaturaufträgen
- Aktive Neukundenakquisition im Bereich Hotels und Apartments sowie Relationship Management bestehender Kunden
- Bewirtschaftung der Ladenfläche und Ausstellung

Voraussetzungen:

- Abgeschlossene Berufsausbildung mit nachweisbarer Verkaufserfahrung
- Ausgeprägtes verkäuferisches Flair und Verhandlungsgeschick
- Fundierte Fachkenntnisse im Bereich von Multimediageräten
- Gute Kenntnisse im Bereich von ICT (Informations- und Kommunikationstechnologie)
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Ein bestehendes Beziehungsnetz zu Zielkunden in der Immobilienwirtschaft und öffentlichen Einrichtungen ist von Vorteil

Arbeitsort: Raum Zürich

Falls Sie die Anforderungen vollständig erfüllen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte beachten Sie, dass wir nur vollständige Unterlagen (inkl. Anschreiben, Lebenslauf sowie sämtliche Arbeitszeugnisse und Diplome) im Auswahlprozess berücksichtigen können. Senden Sie uns Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen per E-Mail als PDF oder im Word-Format (max. 2 MB pro Datei). Wir garantieren für volle Vertraulichkeit. Weitere interessante Jobs finden Sie auf unserer Webpage.

Bitte bewerben Sie sich hier:

rene.hodel@hodelpartner.ch