

Als erfahrenes Beratungsunternehmen für Fach- und Führungskräfte unterstützen wir Stellensuchende seit 40 Jahren bei ihrer beruflichen Neuorientierung. Nutzen Sie unser umfangreiches Netzwerk und unsere langjährige Expertise, um attraktive Karrierechancen bei führenden Arbeitgebern zu entdecken.

Gestalten Sie die digitale Baustelle der Zukunft als

# Verkaufsleiter

Sind Sie bereit, die Schweizer Bauindustrie nachhaltig zu prägen? Das Unternehmen ist Marktführer und Innovationsmotor für die Digitalisierung der Branche mit der Expertise von über 250 Spezialisten.

## Ihre Aufgaben

- **Leader & Coach:** Sie führen, inspirieren und entwickeln Ihr Vertriebsteam. Dabei agieren Sie als Mentor, Motivator und strategischer Wegweiser.
- **Strategie-Architekt:** Sie wirken aktiv an der Vertriebsstrategie mit und verwandeln Visionen in messbare Markterfolge.
- **Netzwerker:** Sie repräsentieren das Unternehmen souverän gegenüber Grosskunden, OEMs und Partnern. Sie bauen Brücken und festigen die Marktposition.
- **Macher:** Neben der Führungsaufgabe verantworten Sie Ihr eigenes Gebiet. Sie gewinnen Neukunden und pflegen wertvolle Partnerschaften auf Augenhöhe.

## Ihre Perspektiven

- **Wachstum & Entwicklung:** Profitieren Sie von einer profunden Führungsausbildung und dem Austausch in einem starken Peer-Netzwerk.
- **Innovation:** Arbeiten Sie mit den technologisch führenden Lösungen von Trimble und gestalten Sie den digitalen Wandel in der Bauindustrie aktiv mit.
- **Freiheit & Flexibilität:** Mindestens **28 Tage Ferien** (mit der Option, eine zusätzliche Woche zu kaufen) sowie ein Firmenwagen zur Privatnutzung.
- **Sicherheit & Benefits:** Ein attraktives Gehaltsmodell mit Erfolgsbeteiligung und überdurchschnittliche Sozialleistungen in einer krisensicheren Firmengruppe.

## Voraussetzungen

- **Branchenkennner:** Sie bringen 5–10 Jahre Erfahrung im Bausektor mit, idealerweise mit Bezug zur Vermessung oder Digitalisierung.
- **Führungspersönlichkeit:** Sie verfügen über fundierte Führungserfahrung oder sind ein versierter Senior-Profi, der bereit für den nächsten Karriereschritt ist.
- **Kommunikationstalent:** Sie überzeugen durch Verhandlungsgeschick, Souveränität und eine gewinnende Ausstrahlung.
- **Mindset:** Sie denken unternehmerisch, handeln kundenorientiert und begeistern sich für technologische Innovationen.

**Arbeitsort:** Schweizer Mittelland

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Anschreiben, Lebenslauf sowie alle relevanten Zeugnisse und Diplome) als PDF per E-Mail. Wir garantieren absolute Vertraulichkeit im gesamten Auswahlprozess.

Bitte bewerben Sie sich hier:

[rene.hodel@hodelpartner.ch](mailto:rene.hodel@hodelpartner.ch)

Weitere spannende Jobangebote finden Sie auf unserer Webseite [www.hodelpartner.ch](http://www.hodelpartner.ch)