

Als erfahrenes Beratungsunternehmen für Fach- und Führungskräfte unterstützen wir Stellensuchende seit 40 Jahren bei ihrer beruflichen Neuorientierung. Nutzen Sie unser umfangreiches Netzwerk und unsere langjährige Expertise, um attraktive Karrierechancen bei führenden Arbeitgebern zu entdecken.

Als

Head Product & Sales Management (100%) und Mitglied der Geschäftsleitung

gestalten Sie die Zukunft der Versicherungs- und Vorsorgelösungen unseres Kunden im Kanton Aargau. In dieser Schlüsselposition übernehmen Sie die strategische und operative Verantwortung für den Bereich Produkt- und Vertriebsmanagement und prägen die Weiterentwicklung der Versicherungs- und Vorsorgelösungen aktiv mit.

Als Mitglied der Geschäftsleitung

- führen Sie Ihren Bereich mit rund 15 Mitarbeitenden über zwei Führungsebenen zielorientiert und wertschätzend
- verantworten Sie das Produktmanagement sowie die Weiterentwicklung des Versicherungskonzepts
- entwickeln Sie bestehende und neue Produkte sowie Vertriebspartnerschaften weiter
- stellen Sie den Betrieb und die Weiterentwicklung des CRM sicher
- arbeiten Sie eng mit den kantonalen Verbänden und weiteren wichtigen Anspruchsgruppen zusammen
- fördern Sie den Wissenstransfer und die Beratung der Regionalstellen sowie Partnerorganisationen
- treiben Sie Prozessoptimierungen und Innovationen voran
- pflegen Sie die Zusammenarbeit mit den Vorsorgestiftungen und nehmen als Gast an deren Geschäftsleitungssitzungen teil

Voraussetzungen

- Hochschulabschluss (FH oder Universität) in Betriebswirtschaft, Agronomie oder einer verwandten Fachrichtung
- Mehrjährige Führungserfahrung mit Verantwortung für Teams, Bereiche oder Geschäftseinheiten
- Erfahrung im Produktmanagement, Vertrieb oder in der Entwicklung von Dienstleistungen
- Kenntnisse der Versicherungsbranche oder ein ausgeprägtes Interesse an Versicherungs- und Vorsorgethemen
- Bezug zur Landwirtschaft oder Interesse an den Herausforderungen des Agrarsektors
- Deutsch und gute mündliche Französischkenntnisse
- Unternehmerisches Denken, Kommunikationsstärke und Freude an der Zusammenarbeit mit unterschiedlichsten Anspruchsgruppen

Ihre Perspektiven

- Eine vielseitige und verantwortungsvolle Führungsfunktion mit direktem Einfluss auf die strategische Entwicklung des Unternehmens
- Mitarbeit in einem engagierten und kollegialen Geschäftsleitungsteam
- Hoher Gestaltungsspielraum und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen und Sozialleistungen
- Attraktives Krankenversicherungspaket

Arbeitsort: Kanton Aargau

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Anschreiben, Lebenslauf sowie alle relevanten Zeugnisse und Diplome) als PDF per E-Mail. Wir garantieren absolute Vertraulichkeit im gesamten Auswahlprozess.

Bitte bewerben Sie sich hier: rene.hodel@hodelpartner.ch. Weitere spannende Jobangebote finden Sie auf unserer Webseite www.hodelpartner.ch